

DOI: 10.17747/2311-7184-2021-9-280-285



Акционерное общество как форма хозяйственной деятельности в Российской Федерации: история и общая характеристика

Загоруйко Игорь Юрьевич, доктор экономических наук,
кандидат юридических наук, профессор

Магданов Павел Васимович, кандидат экономических наук, доцент
Федеральное государственное автономное образовательное учреждение
высшего образования
«Пермский государственный
национальный исследовательский университет»

Аннотация. В статье рассматривается акционерное общество как форма хозяйственной деятельности. Авторы анализируют процесс становления акционерного права в России, его развитие и состояние в настоящий момент. Констатируется, что сегодня акционерная форма организационно-правовой деятельности в России не занимает значимого места в национальной экономике. Причиной называется недостаточное развитие акционерного (корпоративного) права в России, вследствие чего учредители при организации предпринимательского дела не проявляют должного интереса к организационно-правовой форме акционерного общества.

Ключевые слова: Россия, Акционерное общество, Акционерное право, Корпоративное право.

Joint-stock company as a form of economic activity in the Russian Federation: history and general characteristics

Zagoruiko Igor Yurievich, Doctor of Economics,
Candidate of Legal Sciences, Professor
Magdanov Pavel Vasimovich, Candidate of Economic Sciences,
Associate Professor

Abstracts. The article considers the joint-stock company as a form of economic activity. The authors analyze the process of formation of joint-stock law in Russia, its development and current. It is stated that today the joint-stock form of economic activity in Russia does not occupy a significant place in the national economy. The reason is the insufficient development of joint-stock (corporate) law in Russia, as a result of which the founders in the organization of entrepreneurial affairs do not show proper interest in the joint-stock organizational and legal form.

Keywords. Russia Joint Stock Company Corporate Law.

Введение

Акционерное общество, общество на паях, товарищество по вкладам, корпорация – все эти формы крупной предпринимательской деятельности объединяются одним общим правовым признаком – формирование собственного капитала из взносов множества субъектов гражданского права, в первую очередь, юридических и физических лиц, публично-правовых образований. Возможность инвесторов свободно объединять капитал для решения сложных предпринимательских задач, предоставленная законодательством государства, представляет собой новый этап в социально-экономическом развитии общества, как это произошло в самом начале XVII столетия при учреждении Британской Восточно-Индийской компании, Голландской Восточно-Индийской компании¹.

Акционерные компании позволяют реализовать еще одно важнейшее право – право ограниченной ответственности учредителей, акционеров и высших руководителей. Это право предусматривает размер ответственности акционеров и учредителей общества в пределах внесенного ими вклада – доли, пая, акции. Данное обстоятельство позволяет организовывать рискованные предприятия, такие, как освоение Индии, прокладку Суэцкого канала, строительство железнодорожных сетей. Наступление коммерческого риска, как это случилось, например, при строительстве Панамского канала, не накладывает чрезмерной ответственности на руководителей и владельцев компании, что существенно расширяет границы и масштаб предпринимательской деятельности.

Акционерные компании решают еще одну важную социально-экономическую задачу – вовлечение в хозяйственный оборот свободных денежных средств множества мелких акционеров. Непрофессиональный инвестор не может выгодно разместить небольшие суммы денежных средств, но средства множества акционеров позволяют решать сложные задачи, которые не могут разрешить даже профессиональные инвесторы, такие, как прокладка каналов, строительство железных дорог и т. п.

Цель статьи: рассмотреть процесс становления акционерного права в России в период с начала XVIII в. и по настоящий момент, дать оценку акционерной форме предпринимательства в России в современных условиях хозяйствования.

¹ Соответственно, British East India Company, Dutch East India Company (англ.).

1. Возникновение и становление акционерного права в России в XVIII–XIX вв.

Возникновение акционерного права в России тесно связано с формированием правовых основ предпринимательства вообще. В 1699 г. император Петр I учредил указ, которым поощрял купцов создавать торговые компании, однако точной правовой трактовки термин «компания» не получил. Частная собственность во времена правления Петра I укреплялась, однако не имела законодательного определения. В частности, Петр I в 1711 г. передал в Москве государственную льняную фабрику в управление группе предпринимателей [10]. Успехи Британской Восточно-Индийской компании и Голландской Восточно-Индийской компании побудили императора на издание Указа от 8 ноября 1723 г., в котором в числе прочего утверждалось: «От города Архангельска подлежат строить компании для китового промысла, а наисильнейшую в Гипшании, в которой должность учинить некоторым чинам сверх охотников, как-то учинено в Голландии в Ост-Индской компании, но чина не дадут пока пай свой в оную не положат» [4].

Промышленные и торговые дела в России в XVIII в. расширились, однако по-прежнему носили форму семейного дела, как, например, промышленные дела Демидовых и Строгановых, и юридического статуса не имели. Отсутствие в XVIII в. юридического закрепления права частной собственности, акционерного капитала и права ограниченной ответственности не давало российским промышленникам и купцам расширять частный сектор национальной экономики: почти все зависело от царской милости, а практика дарования привилегий усугубляла неравное положение купцов и промышленников перед аристократами. Тем не менее в конце XVIII в. в России были учреждены четыре компании со складочным капиталом по экспорту в Европу зерна и сырья [6].

Первые преобразования акционерного (корпоративного) права начались во Франции в начале XVIII в. благодаря Наполеону Бонапарту. Торговый кодекс, принятый в 1808 г., определил три ключевые организационно-правовые формы: партнерство общего типа, ограниченное партнерство, компания с ограниченной ответственностью [1]. Законодательное закрепление частной собственности, введение в гражданский оборот акционерных форм предпринимательства происходило и в других государствах. В частности, штат Нью-Йорк в 1811 г. принял закон о предпринимательских корпорациях [5]. В России в 1807 г. принят закон, выделивший акционерные компании в отдельный класс – товарищество по участкам, которое могло продавать доли в складочном капитале и обладало правом ограниченной ответственности. Позднее в России появились организационно-правовые формы товарищества на паях и торговые общества по акциям [7].

Таким образом, в начале XVIII в. в российском праве возникли ключевые положения акционерного общества: право ограниченной ответственности, признание акционерного общества юридическим лицом, наличие уставного капитала, разделенного на определенное количество долей (акций), разделение акционерных обществ на открытые и закрытые, публичная и закрытая подписка на акции и многие другие [8].

2. Первые акционерные компании и создание в России правовых основ регулирования деятельности акционерных компаний

Первыми российскими акционерными (в современном понимании) компаниями в начале XIX в. были «Водолазная компания» (1755–1822), «Санкт-Петербургская акционерная для строения кораблей компания» (1782–1805), «Российско-Американская компания» (1799–1868), «Беломорская торговая компания» (1803), «Одесская страховая компания» (1806). В период 1807–1829 гг. учреждено 19 акционерных компаний, в том числе «Первое страховое от огня общество» (1827–1917) [4]. Такое небольшое количество акционерных компаний в России объясняется тем, что, с одной стороны, отсутствовали правовые основы регулирования операционной деятельности и внутрифирменного управления. С другой стороны, не было достаточного количества инвесторов, желающих приобрести доли, паи, вклады, акции. Еще в 1739 г. начинание Петра I – акционерная компания для торговли с Китаем не нашла акционеров, хотя блестящие успехи Британской Восточно-Индийской компании и Голландской Восточно-Индийской компании были хорошо известны. Вмешательство высочайшей персоны и практика дарования привилегий существенно ограничивали свободу предпринимательства в России и препятствовали учреждению акционерных компаний.

Социально-экономическое развитие Российского государства в начале XIX в. стало существенно отставать от стран Западной Европы как следствие острого недостатка правового регулирования учреждения и управления организационно-правовыми формами крупного предпринимательства, в первую очередь, акционерными компаниями. Данное обстоятельство побудило императора Николая I начать реформу корпоративного права. В 1836 году был издан закон, цель которого, как указал советский историк Л.Е. Шепелев, имел две цели [9]. С одной стороны, на государственном уровне предпринята попытка дать толчок развитию корпоративного предпринимательства. С другой стороны, закон 1836 года установил множество бюрократических ограничений. В основу нового закона легло положение о концессиях, профильные министерства и Комитет министров должны рассматривать уставы компаний, которые затем утверждались государем. Основатели компаний могли рассчитывать на какие-либо привилегии и послабления только при решении особо важных задач. При этом акционерам и руководителям создаваемых компаний предоставлялась право ограниченной ответственности.

Ситуация существенно поменялась после неутешительных итогов Крымской войны (1853–1856) и прихода к власти Александра II. Итоги военной кампании в южной российской окраине обнаружили отставание в экономическом развитии как следствие технической отсталости промышленной и транспортной инфраструктуры. Источник поражения – акционерное (корпоративное) право: ограничительная политика в отношении создания и развития частных компаний и корпораций привела к слабости военно-промышленного потенциала и неразвитости транспортной инфраструктуры. Правительство Александра II сделало правильные выводы, но правовые основы деятельности и управления акционерными компаниями остались прежними. Массивный оборонный за-

каз для частных компаний увеличил их доходы, что в конце 1850-х гг. дало импульс к радикальным переменам на рынке ссудного капитала и биржевой горячке, длившейся вплоть до 1869 г.

Акционерные компании, несмотря на недостаток правового регулирования, создавались и развивались в России, хотя отставание от стран Нового и Старого Света в вопросах правового регулирования сохранилось. Потребности в развитии промышленности и транспортных магистралей стали причиной интенсивного развития водного и железнодорожного транспорта. В 1856 г. учреждено «Русское общество пароходства и торговли» для сообщения между черноморскими портами; в 1857 г. основано «Главное общество русских железных дорог» для постройки 4000 км железнодорожных путей. Второе акционерное общество произвело initial public offerings на сумму 75 млн руб. – в то время больше, чем любая другая уставная компания. Началось активное развитие водной и железнодорожной инфраструктуры, которая одновременно сопровождалась ростом промышленности и кредитно-финансовой сферы.

В целом, до революции 1917 года и последовавшего за ней отказа от частной собственности ситуация в российском акционерном праве существенно не изменилась. В 1901 г. после неудачи с законодательными инициативами, разработанными комиссиями А. Бутовского (1874 г.) и П. Цитовича (1894 г.), произошел некоторый прогресс. Изменения коснулись, в первую очередь, прав акционеров. Появилась обязанность извещать акционеров о предстоящем общем собрании не менее чем за неделю; кворум для оперативных решений определялся теперь в размере 25% голосов (50% до этого), а для стратегических решений – в размере 50% (75% ранее). Совет директоров получил обязанность проводить общее собрание по запросу владельцев не менее 1/12 части голосов в течение месяца от получения такого запроса. Закон от 21 декабря 1901 г. четко разделил акционерные компании, акции которых продавались на биржах, и партнерства на паях, не имевших обращения на бирже.

В России в XVII–XIX вв. применялась «концессионная» система учреждения акционерных обществ. По сути, акционерным компаниям предоставлялось лишь право концессии – ограниченная масштабом и сроком действия возможность вести строго заданный бизнес. Изменение деятельности, условия финансирования и привлечения капитала, а также другие вопросы организации акционерных компаний согласовывались с центральным аппаратом государственного управления. Судебное обжалование решений государственных органов не допускалось, следовательно, оные имели силу законодательного акта.

Разрешительная (концессионная) система учреждения компаний в России сдерживала предпринимательскую деятельность еще и по двум другим причинам [4]. Предприниматели сначала объединялись в полные или командитные товарищества, чаще всего возникавшие на базе семейно-паевых товариществ и только после этого преобразовывались в акционерные общества. Кроме того, российские предприниматели скорее создавали акционерные компании в других странах, отказавшихся от разрешительной системы, и уже выступали как иностранные акционерные компании.

В указанный период в России основным источником акционерного права были уставы акционерных компаний, так называемые «сепаратное» законодательство. Сущность такого подхода состояла в том, что правоприменительная (в современном понимании) практика основывалась не на положениях законов и подзаконных актов, а лишь от действий и правил, установленных или устанавливаемых уполномоченными органами. Решения государственных органов, например Министерства финансов, являлись самостоятельными актами, отменяющими в отношении акционерной компании действие общего законодательства или применяющие к нему особые положения и правила. В уставах акционерных компаний получили место неурегулированные и непредусмотренные законодательством важнейшие институты акционерного права: организация и компетенция органов управления, формирование уставного и резервного капитала, права акционеров, виды акций, выплата дивидендов, реорганизация и ликвидация, выпуск облигаций [8].

3. Акционерные компании в СССР в период 1917–1990 годов

На конец 1917 года в Советской России насчитывалось порядка 2990 акционерных компаний, в том числе 232 иностранных [2]. Уставный капитал акционерных компаний составил порядка 6,7 млрд руб. Совет народных комиссаров РСФСР после прихода к власти немедленно реализовал идеологические основы своей деятельности и предпринял все меры для прекращения частного предпринимательства, издав декреты:

- декретом от 14 декабря 1917 г. «О национализации банков»;
- декрет от 23 декабря 1917 г. «О прекращении платежей по купонам и дивидендам»;
- декрет от 18 апреля 1918 г. «О регистрации акций, облигаций и прочих процентных бумаг»;
- декрет от 28 июня 1918 г. «О национализации крупной промышленности»;
- декрет от 4 мая 1919 г. «О ликвидации обязательств государственных предприятий».

Прекращение частного предпринимательства вкупе с тотальным разорением крестьянских хозяйств из-за Гражданской войны привело к катастрофическому обнищанию населения и прекращению снабжения городов продовольствием. Принудительные меры по изъятию продовольствия для нужд Советского правительства только ухудшили ситуацию.

В этой связи Советское правительство решило на время поступиться социалистическими принципами и разрешить частное предпринимательство. Постановлением ЦИК от 22 мая 1922 г. «Об основных частных имущественных паях» всем правоспособным советским гражданам разрешено создавать акционерные общества. Первой акционерной компанией в Советской России стало «Акционерное общество внутренней и вывозной торговли кожевенным сырьем», устав утвержден 1 февраля 1922 г. Учредителями компании выступили Наркомвнешторг, ВСНХ, Центросоюз и частные лица.

1 августа 1922 г. Совет труда и обороны РСФСР издал «Временные правила о порядке утверждения и открытия действия акционерного общества и об ответственности учредителей и членов правления». Гражданский

кодекс РСФСР от 31 октября 1922 г. определил правовое положение акционерных обществ. Устанавливалось, например, что акционерное общество или паевое товарищество – организация, учреждаемая под особым наименованием или фирмой с основным капиталом, разделенным на определенное число равных частей (акций) и по обязательствам которого отвечает только имущество общества (ст. 322 ГК РСФСР).

В ГК РСФСР 1922 года предметно описывалась процедура учреждения акционерного общества: регистрация могла быть осуществлена только при уплате основного капитала, акции могли приобретать не только учредители, но и иные лица, запрещались дробные акции, органами управления являлись общее собрание, правление, ревизионная комиссия и в факультативном порядке совет.

Очередным этапом развития акционерного законодательства в СССР становится принятие ЦИК и СНК СССР 17 августа 1927 г. «Положения об акционерных обществах». В нем предусматривался принцип специальной правоспособности и устанавливался разрешительный порядок создания акционерных обществ (паевых товариществ). Разрешение на учреждение акционерного общества испрашивалось у Совета труда и обороны, что подчеркивает подчиненное положение частных компаний интересам государства.

Акционерные общества делились на а) государственные (все акции общества принадлежали государственным учреждениям и предприятиям) и б) смешанные (государственным учреждениям и предприятиям принадлежало не менее 50% акций, или право на замещение не менее половины мест в органах управления, или право на получение не менее половины дивидендов). Таким образом, акционерные компании по существу являлись государственными, так как государственные учреждения должны были иметь не менее половины акций или прав голоса при управлении ими.

Согласно Декрету ЦИК СССР от 13 июля 1923 г. «О недрах земли и разработке их» все граждане и юридические лица при наличии разрешения и внесении соответствующей платы получили возможность вести горно-промысловые работы, поиск, разведку, добычу и переработку полезных ископаемых. Частные предприниматели и кооперативные организации даже получили право арендовать государственные промышленные предприятия.

Особенностью новой экономической политики ВЦИК и СНК СССР (далее – НЭП) стал допуск иностранных частных компаний к ведению предпринимательской деятельности. Множеству зарубежных компаний были предоставлены концессии, зарубежным гражданам предоставлено право приобретать акции советских акционерных обществ. Советская промышленность получила мощный импульс к развитию, частная торговля дала возможность хотя бы частично решить проблему обеспечения городов продовольствием и товаров первой необходимости. Ситуация изменилась к лучшему, но не стала хорошей. Советское правительство не могло управлять и контролировать частноправовые отношения. Доступ частного капитала к национальной экономике позволил преодолеть последствия Гражданской войны, частично восстановить промышленность и сельское хозяйство. Для дальнейшего развития национальной экономики Советское правительство выбрало путь полного прекращения частноправовых отношений, национализации всех предприятий и организаций, коллективизации в сельском хозяйстве и индустриализации в промышленности.

Выбранный Советским правительством курс в конце 1920-х годов привел к прекращению деятельности акционерных обществ и товариществ на паях. Положения законодательных и подзаконных актов, регулирующие создание акционерных обществ, были упразднены или заменены другими. Часть нормативных актов попросту не применялась, хотя де-юре сохраняла силу [3].

В СССР акционерные компании существовали только для ведения международной или внешнеэкономической деятельности. К ним относятся «Внешэкономбанк СССР», «Всесоюзное акционерное общество Интурист», «Ингосстрах СССР», СП «Вьетсовпетро».

4. Реформирование экономики и становление акционерного права в Российской Федерации

Социалистический способ народнохозяйственной деятельности, основанный на отказе от частной собственности на средства производства и подразумевавший отсутствие у советских граждан вещных прав, исчерпал в 1980-е годы возможности развития национальной экономики. Ситуацию не исправил Закон СССР от 26.05.1988 № 8998-ХI «О кооперации в СССР». Создание кооперативов было узаконено, кооперативы создавались повсеместно, но повлиять на темпы социально-экономического развития СССР не смогли.

Реформирование правовых отношений в сфере собственности на средства производства в СССР началось во многом стихийно, без продуманной политики и программы действий. Первым выпустило акции Львовское производственное объединение «Конвейер» в 1986–1987 гг. [3]. Только 15 октября 1988 г. Совет Министров СССР издал постановление № 1195 «О выпуске предприятиями и организациями ценных бумаг». На законодательном уровне понятие «акционерное общество» определено Законом СССР «О собственности в СССР» от 6 марта 1990 г. № 1305–1. Однако собственность акционерных обществ была отнесена законом к коллективной, а не частной собственности. Упоминание об акционерных обществах содержит Закон СССР от 4 июня 1990 г. № 1529–1 «О предприятиях в СССР».

19 июня 1990 г. вышло Постановление Совета Министров СССР «Об утверждении Положения об акционерных обществах и обществах с ограниченной ответственностью и Положения о ценных бумагах». Указанные нормативные документы содержали описание трехзвенной системы управления акционерными обществами. В СССР стали создаваться акционерные общества, первым создано АО «КАМАЗ». 25 декабря 1990 года Постановлением Совета Министров РСФСР № 601 утверждено «Положение об акционерных обществах». В 1990–1991 гг. в Единый государственный реестр внесено 402 акционерных общества путем преобразования государственных предприятий и подписки граждан на акции.

Создание акционерного права в России в последней декаде XX века позволило реформировать экономику, хотя этот процесс прошел с колоссальными финансовыми и экономическими трудностями для населения.

Ошибки, допущенные при реформировании экономики, не относятся собственно к акционерному праву, и поэтому нельзя считать, что изменение основной формы прав на средства производства с государственной на частную, в том числе акционерную, стало причиной бедствия населения в первые годы после распада СССР. В то же время, по мнению авторов статьи, возникновение частного права на средства производства и развитие частно-правовых отношений в производстве материальных благ сыграло большую роль в прекращении масштабного экономического кризиса в 1990-х годах и развитии национальной экономики в новом тысячелетии.

5. Роль акционерных обществ в социально-экономическом развитии Российской Федерации в настоящий момент

Деятельность хозяйственных обществ со складочным уставным капиталом, к которым в российском гражданском праве относятся акционерные общества, хозяйственные товарищества и общества, крестьянские (фермерские) хозяйства, хозяйственные партнерства, производственные и потребительские кооперативы, регулируется рядом законодательных актов. К основным законодательным актам, определяющим порядок создания и организации управления хозяйственными обществами со складочным капиталом относятся:

- а) Гражданский кодекс, Часть вторая, глава 4;
- б) федеральный закон от 8 февраля 1998 г. № 14-ФЗ «Об обществах с ограниченной ответственностью»;
- в) федеральный закон от 26.12.1995 № 208-ФЗ (ред. от 02.07.2021) «Об акционерных обществах»;
- г) закон РФ «О потребительской кооперации (потребительских обществах, их союзах) в Российской Федерации» от 19.06.1992 № 3085-1;
- д) федеральный закон «О крестьянском (фермерском) хозяйстве» от 11.06.2003 № 74-ФЗ;
- е) федеральный закон «О хозяйственных партнерствах» от 03.12.2011 № 380-ФЗ.

Российское законодательство предоставляет широкие возможности для образования хозяйственных обществ со складочным капиталом (в рамках настоящей статьи представляют интерес только общества, цель деятельности которых состоит в получении прибыли). Акционерные общества являются только одной из организационно-правовых форм привлечения средств акционером для организации и ведения коммерческой деятельности.

В таблице ниже представлены сведения о количестве юридических лиц, сведения о которых содержатся в Едином государственном реестре юридических лиц (далее – ЕГРЮЛ).

Таблица. Сведения о количестве действующих юридических лиц в России, сведения о которых содержатся в Едином государственном реестре юридических лиц

Наименование показателя	01.01.2015	В % к итогу	01.09.2021	В % к итогу	01.09.2021 к 01.01.2015
Количество юридических лиц	4 659 623	100%	3 340 017	100%	72%
1. Коммерческие организации, в том числе:	3 991 137	86%	2 732 330	82%	68%
полные товарищества	298	0%	111	0%	37%
товарищества на вере	498	0%	210	0%	42%
общества с ограниченной ответственностью	3 778 274	81%	2 640 152	79%	70%
общества с дополнительной ответственностью	1 040	0%	55	0%	5%
акционерные общества, в том числе:	142 366	3%	57 986	2%	41%
закрытые акционерные общества	110 149	2%	17 916	1%	16%
открытые акционерные общества	28 652	1%	7 700	0%	27%
публичные акционерные общества	н/д	н/д	888	0%	--// –
непубличные акционерные общества	н/д	н/д	31 482	1%	--// –
производственные кооперативы	28 448	1%	8 962	0%	32%
крестьянские (фермерские) хозяйства	н/д	н/д	6 023	0%	--// –
унитарные предприятия	24 066	1%	12 249	0%	51%
прочие коммерческие организации	16 147	0%	7 447	0%	46%
2. Некоммерческие организации, в том числе:	668 486	14%	607 687	18%	91%
потребительские кооперативы	82 719	2%	79 801	2%	96%
государственные и муниципальные учреждения	294 167	6%	101 665	3%	35%
юридические лица, регистрируемые в соответствии со специальным порядком	215 595	5%	212 088	6%	98%
прочие некоммерческие организации	76 005	2%	3 636	0%	5%

Источник: Федеральная налоговая служба Российской Федерации

На основании данных, приведенных в таблице выше, авторы статьи пришли к следующим выводам. Основной организационно-правовой формой создания юридических лиц является общество с ограниченной ответственностью (79% от общего количества в настоящий момент). Доля акционерных обществ всех видов составляет 2% от общего количества юридических лиц по состоянию на 01.09.2021. Количество публичных акционерных обществ составляет 888 ед., или менее 1%. К ним относятся, как правило, государственные предприятия, реорганизованные в акционерные общества в период приватизации государственной собственности в 1990-х годах. За период 01.01.2015–01.09.2021, т.е. за неполные 7 лет, количество акционерных обществ сократилось с 142,4 тыс. ед. до 57,9 тыс. ед., или на 59%. Общее количество действующих юридических лиц в России, сведения о которых представлены в ЕГРЮЛ, сократилось за указанный период на 28%.

Общий вывод состоит в том, что акционерная форма предпринимательской деятельности в Российской Федерации занимает малое место в народном хозяйстве, роль акционерной организационно-правовой формы относится, как правило, к корпорациям с государственным участием, естественным монополиям и отраслевым концернам, таким, как ПАО «Сбербанк», ПАО «ЛУКОЙЛ», ПАО «Газпром», ПАО «ЕЭС России».

В качестве основной причины, обусловившей незначительную роль акционерной организационно-правовой формы в предпринимательской деятельности на территории России, авторы видят недостаточное развитие акционерного (корпоративного) права. Как показали результаты проведенного исследования законодательных актов, приведенных выше, российское акционерное (корпоративное) право имеет следующие главные недостатки:

1. Отсутствие законодательно урегулированных групповых организационно-правовых форм деятельности (тресты, холдинги, концерны, корпорации).
2. Полная незащищенность прав миноритарных акционеров и отсутствие действенных правовых механизмов привлечения руководителей и мажоритарных акционеров за нарушение прав миноритарных акционеров.
3. Отсутствие правовых основ контроля миноритарными акционерами деятельности органов управления, в том числе контроля над расходами, трансфертными выплатами, выплатами членам советов директоров и руководителям акционерных компаний.
4. Отсутствие в российском законодательстве четкого правового урегулирования вопросов, связанных с налогообложением совокупных денежных потоков в рамках групповых форм деятельности (тресты, холдинги, концерны, корпорации).
5. Отсутствие права акционеров требовать предоставления дополнительной информации о деятельности органов управления акционерными компаниями.

В целом акционерная форма организационно-правовой деятельности не приносит учредителям коммерческой организации какой-либо правовой, налоговой или иной выгоды, вследствие чего регистрация и осуществление деятельности как общества с ограниченной ответственностью является наиболее простым и менее затратным способом. Авторы не смогли назвать каких-либо причин, помимо определенных в законодательстве при приватизации государственного имущества, согласно которым учредителям было бы выгоднее или проще, а также в любых других целях создать акционерное общество.

Список литературы

1. *Е.Б. Гуцин В.В., Порошкина Ю.О., Сердюк.* Корпоративное право: учебник для юридических вузов. М.: ЭКСМО, 2006. 458 с.
2. *Касьяненко В.И.* НЭП и акционерное предпринимательство в СССР. М.: Знание, 1991. С. 4.
3. *Клочко В.Н.* Особенности становления и развития акционерных компаний в России: дореволюционный и советский период // Менеджмент и бизнес-администрирование. №4, 2014. С. 8–43.
4. *Красильникова Т.К.* Правовой статус акционерных обществ в России в XIX – начале XX века: историко-правовой аспект: специальность 12.00.01. Дисс. на соиск. учен. степ. канд. юрид. наук. Саратов, 2001. 236 с.
5. *Мозолин В.П.* Корпорации, монополии и право в США. М.: Изд-во МГУ, 1966. 394 с.
6. Полное собрание законов Российской империи, записи от 1 июня 1767 г., 18 октября 1772 г., 8 апреля 1782 г.
7. Полное собрание законов Российской империи, запись от 13 февраля 1826 г.
8. *Черножуков М.В.* Развитие акционерного права в России в XIX – начале XX в., 1805–1917 гг.: специальность 12.00.01. Дисс. на соиск. учен. степ. канд. юрид. наук. Н. Новгород, 2001. 206 с.
9. *Шепелев Л.Е.* Из истории русского акционерного законодательства (закон 1836 г.) // Внутренняя политика царизма (середина XIX – начало XX века). Ред. Т.Е. Носов. Ленинград, 1967.
10. *Owen, Th.C.* The Corporation under Russian Law, 1800–1917: a Study in Tsarist Economic Policy. Cambridge University Press, 1991. 240 p.